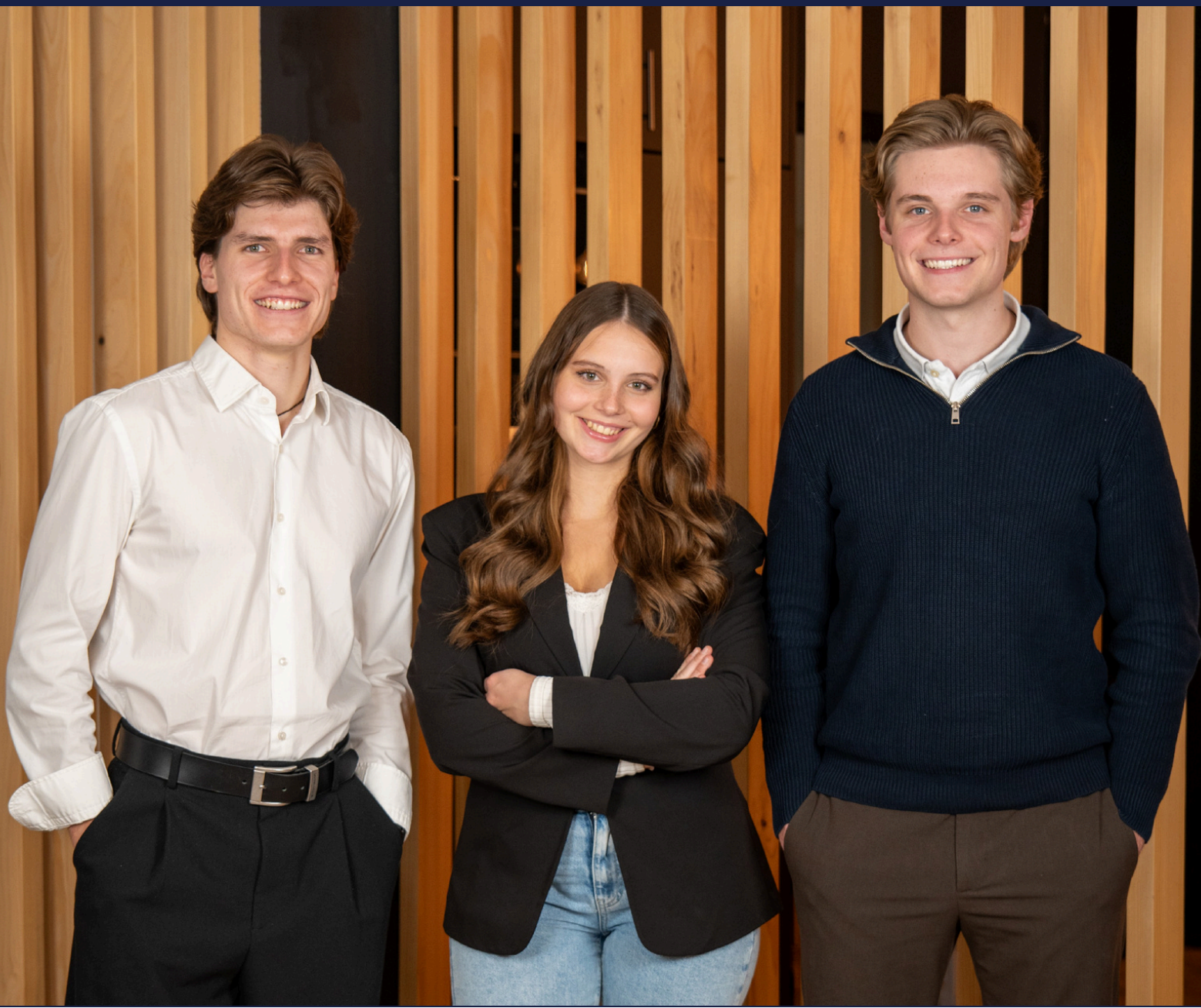


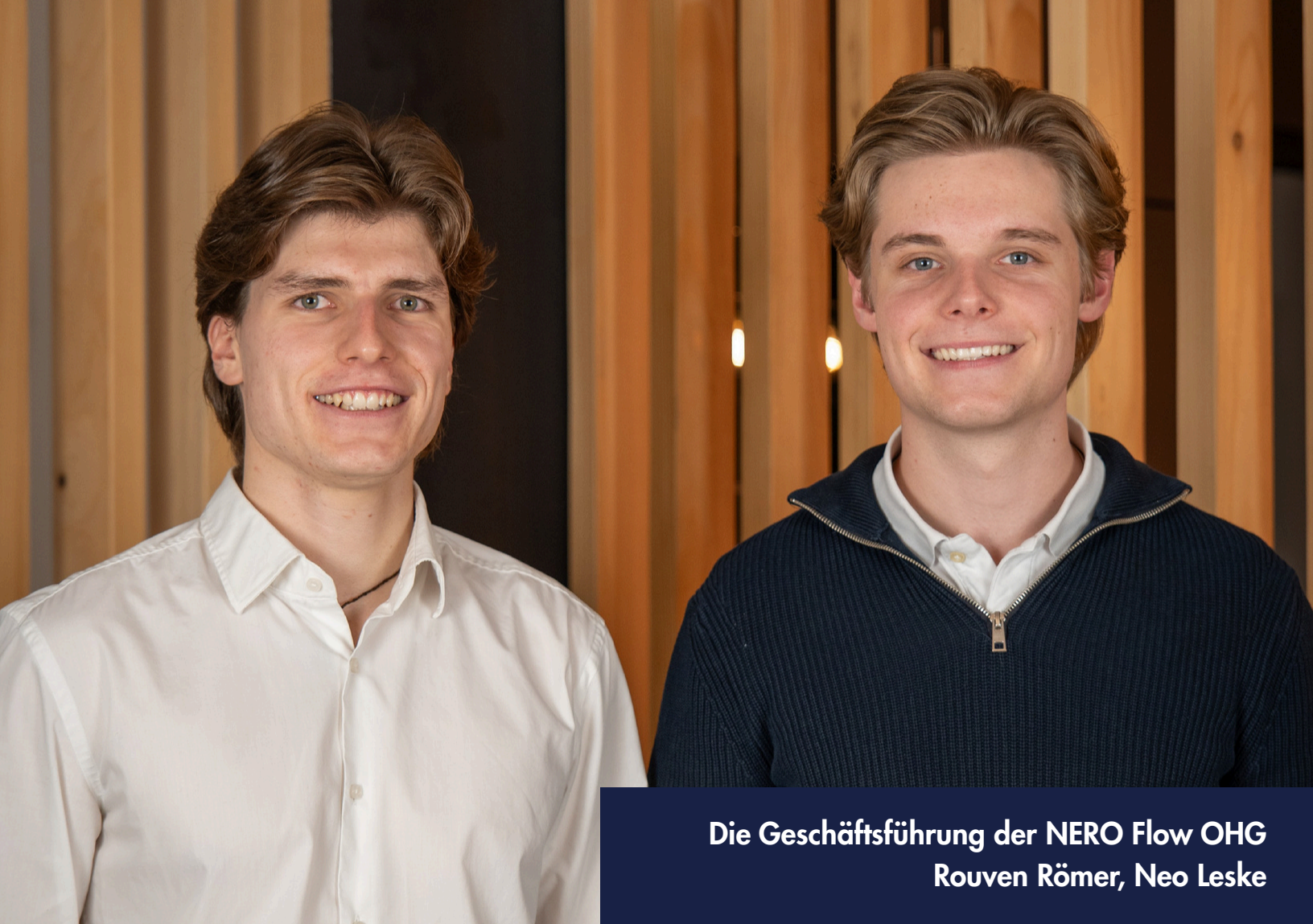


Teilzeit - 20 Stunden

# SALES MANAGER\*IN (SETTING)

Ab 15.000 € aufwärts...





## Die Geschäftsführung der NERO Flow OHG Rouven Römer, Neo Leske

### Über uns!

Wir freuen uns, dass du dich für NERO interessierst.

Bei uns steigst du in eine junge Recruiting-Agentur ein, die Unternehmen im Gesundheitswesen dabei hilft, Mitarbeiter zu gewinnen.

Wir arbeiten schnell, direkt und mit klaren Prozessen. Keine starren Strukturen, keine langen Entscheidungswege, sondern ein Umfeld, in dem Eigeninitiative und Ergebnisse zählen.

Du arbeitest eng mit den Gründern zusammen, bekommst ehrliches Feedback und kannst dich fachlich wie persönlich schnell weiterentwickeln.

Du lernst unsere Abläufe kennen, entwickelst deinen eigenen Stil im Vertrieb und wachst Schritt für Schritt in deine Rolle hinein.

Unser Ziel ist es, gemeinsam zu wachsen, Erfolge zu feiern und etwas aufzubauen, das langfristig Bestand hat.

*Rouven Römer, Neo Leske*

## Worum es in deinem Job geht

Als Sales Manager\*in im Setting bist du der erste Kontakt zu unseren potenziellen Kunden. Du weckst Interesse, führst kurze Erstgespräche, qualifizierst Leads und legst damit den Grundstein für erfolgreiche Abschlüsse unseres Closing-Teams.

Dein Gehalt besteht aus einem Fixum von ca. 15.000 € pro Jahr sowie einer Provision von 10 % pro Abschluss. Die Provision ist nicht gedeckelt, deine Bezahlung richtet sich also direkt nach deiner Leistung.

## Deine Aufgaben

- Du sprichst potenzielle Kunden aktiv telefonisch an (Kaltakquise)
- Du führst kurze, klare Erstgespräche und qualifizierst Leads nach definierten Kriterien
- Du planst Termine für unser Closing-Team
- Du testest neue Methoden, optimierst deinen Outreach und findest deinen eigenen Stil
- Du arbeitest eng mit den Gründern zusammen und übernimmst schnell Verantwortung



## Warum du bei NERO arbeiten solltest!

- Leistungsorientiertes Gehalt**  
Fixum (ca. 15.000 €) + 10 % Provision pro Abschluss, dein Einsatz bestimmt, wie stark du verdienst.
- Arbeiten von überall**  
Remote oder bei uns vor Ort. Zum Start freuen wir uns über gemeinsame Tage, damit du schnell ankommst. Danach bist du komplett ortsunabhängig
- Du wachst mit NERO**  
Moderne Vertriebsprozesse, Ownership, enge Zusammenarbeit mit den Gründern.
- Top Technik**  
Wir statten dich, falls nötig, so aus, dass du direkt durchstarten kannst. Mac, Headset, Tastatur etc. Alles während deiner Zeit bei uns inklusive.
- 20 Urlaubstage bei Teilzeit**  
Bei uns erholst du dich gut.  
Gemeinsame Team-Events gehören für uns dazu!
- Weiterbildung, die wir bezahlen**  
Trainings, Coachings, Workshops oder Fortbildungen. Alles, was dich wirklich voranbringt und sinnvoll ist, übernehmen wir.
- Wählbare Arbeitszeiten und hohe Eigenverantwortung**  
Zwischen 8 und 16 Uhr kannst du dir deine Arbeitszeit frei einteilen. Du möchtest an einem Tag mehr arbeiten, um dir dafür an einem anderen Tag frei zu nehmen? Kein Problem.

## Was du mitbringen solltest

Wir suchen eine Person, die **kommunikativ**, **energetisch** und **neugierig** ist. Jemand, der Lust hat, in den Vertrieb hineinzuwachsen oder seine bisherigen Skills auszubauen.

Du kommunizierst offen, klar und gerne mit Menschen

Du bleibst dran und hast eine hohe Eigenmotivation

Du willst lernen und bist offen für Feedback

Erste Vertriebserfahrung ist ein Plus, aber kein Muss

Du fühlst dich im schnellen Existenzgründungs-Umfeld wohl

Du willst Ergebnisse und Umsatz sehen, die aus deiner eigenen Arbeit entstehen



## Bereit für den nächsten Schritt?

**Wenn du Lust hast, dich im Vertrieb weiterzuentwickeln, Verantwortung zu übernehmen und in einem Umfeld zu arbeiten, in dem Tempo, Lernen und Ergebnisse zählen, dann könntest du gut zu uns passen.**

Wenn du dich darin wiedererkennst, dann bewirb dich jetzt bei NERO und starte deine persönliche Entwicklung als Sales Manager\*in (Setting).

Schicke deine Bewerbung mit aussagekräftigen Unterlagen an [info@nero-flow.de](mailto:info@nero-flow.de)

**Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen.**

